

# Damit die Wahl nicht zur Qual wird.

Geht es um Kauf oder Verkauf, Beratung oder sonstige Dienstleistungen rund um eine Immobilie, stehen unzählige Anbieter zur Wahl. Wie wähle ich den richtigen aus?

Gründe für den Verkauf der eigenen Immobilie gibt es viele. Unabhängig davon bleibt eines immer gleich: Der Verkauf will gut vorbereitet sein, damit am Ende das bestmögliche Ergebnis sowohl für den Verkäufer als auch für den Käufer realisiert wird. Deshalb empfiehlt es sich, fachlich fundierten Rat einzuholen.



Die erste Herausforderung besteht darin herauszufinden, welcher Immobiliendienstleister am besten zu Ihnen und Ihren Ansprüchen passt. Abgesehen vom Zwischenmenschlichen gibt es drei Punkte, auf die Sie achten sollten. Treffen diese zu, ist ein solider Grundstein für eine erfolgreiche Zusammenarbeit gelegt.



Die Eckhirsch Immobilien AG wird von einem jungen und dynamischen Team geführt. Die Geschäftsleitung besteht aus Patrizia Bruno und Fabian Eckenstein.

Die genannten drei Parameter gelten selbstverständlich nicht nur für den Verkauf sondern für sämtliche Dienstleistungen rund um Ihre Immobilie und Ihr Projekt.

## Immobilien-Dienstleistungen aus Tradition.

Die Eckhirsch Immobilien AG ist ein eigenständiges, gesundes Familienunternehmen in zweiter Generation. Mit der Bewirtschaftung, der Vermarktung, der Beratung und der Entwicklung bieten wir eine breite Palette an Immobiliendienstleistungen an. Wir stehen für Familientradition, Leidenschaft, Vertrauen und Wissen und setzen uns zum Ziel, unseren Kunden Tag für Tag eine überzeugende Dienstleistung zu erbringen. Wir verstehen uns als Partner und Berater auf dem gemeinsamen Weg zu Ihrem Erfolg.

### 1. Zuhören, nachfragen und mitdenken

Damit ein Immobiliendienstleister in Ihrem besten Interesse handeln kann, muss er Ihre Ansprüche und Wünsche kennen. Welche Ziele verfolgen Sie? Was suchen Sie? Was brauchen Sie? Er sollte sich detailliert mit Ihrer Immobilie und Ihren Vorstellungen auseinandersetzen und gemeinsam mit Ihnen sämtliche Daten und Fakten zusammentragen. So schaffen Sie die beste Basis für eine vertrauensvolle, kreative und wertschöpfende Zusammenarbeit.

### 2. Kompetente Betreuung

Im Immobiliengeschäft spielen Beratung und Information eine zentrale Rolle. Umfassendes, aktuelles Fachwissen darf ebenfalls nicht fehlen. Dazu gehört Erfahrung ebenso wie fundierte Kenntnisse des Marktes. Ein besonderes Plus ist, wenn Ihr Immobiliendienstleister darüber hinaus auch über ein bautechnisches Verständnis verfügt. Ein guter Immobiliendienstleister sollte Ihre Liegenschaft mit der gleichen Sorgfalt betreuen wie seine eigene.

### 3. Hervorragendes Netzwerk

Ein guter Service wird durch eine enge Zusammenarbeit mit Partnern und einem breiten Netzwerk vervollständigt. Für eine perfekte und professionelle Vermarktung braucht der Immobiliendienstleister von heute das Know-how von Fachspezialisten, wie z.B. unabhängigen Finanzierungsberatern, Juristen, Architekten und Energieberatern. Nur so kann er Ihnen eine professionelle Rundum-Betreuung bieten, welche nach Bedarf abgerufen werden kann.

**ECKHIRSCH**

Eckhirsch Immobilien AG  
Emil Frey-Strasse 100  
CH-4142 Münchenstein  
T 061 416 05 04  
info@eckhirsch.ch  
www.eckhirsch.ch