

Neues Jahr – neues Glück

Weihnachten und Neujahr, eine Mischung aus Hektik und Besinnlichkeit. Zeit für Vorsätze, für einen Blick in die Zukunft und damit die Planung für das neue Jahr. Zeit für das Erstellen einer Wunschliste, auf der beim Einen oder der Anderen ein neues Zuhause steht.

Vor der konkreten Suche nach einem passenden Objekt sollten einige grundlegende Punkte geklärt sein. Am Anfang steht die Frage nach der bevorzugten Wohnform. Soll es eine Eigentumswohnung oder ein Doppelhaus sein? Ein Loft oder ein renovationsbedürftiges Objekt? Beziehen Sie auf jeden Fall Ihre Lebensplanung frühzeitig in Ihre Überlegungen mit ein. Was heute passt, kann morgen schon zu klein sein.

Ein weiterer zentraler Punkt ist die Standortwahl. Fragen wie Verkehrerschliessung, Infrastruktur oder Gemeinde-Steuerfuss sind mindestens ebenso wichtig wie die Aussicht oder die Besonnung. Sie sind ausschlaggebend für die von Ihnen empfundene Wohnqualität.

Wahl des Immobilienpartners

Bei der Wahl eines Immobiliendienstleisters lohnt es sich, grösste Sorgfalt walten zu lassen. Mit einem SMK-zertifizierten Makler haben Sie beim Erwerb einer Immobilie ebenso wie beim Verkauf oder der Vermietung einen fachkundigen, qualifizierten Partner an Ihrer Seite, der Sie in allen Belangen rund um eine Immobilie unterstützt.

1. Zuhören, nachfragen und mitdenken

Damit ein Immobiliendienstleister in Ihrem besten Interesse handeln kann, muss er Ihre Ansprüche und Wünsche kennen. Welche Ziele verfolgen Sie? Was suchen Sie? Was brauchen Sie? Er sollte sich detailliert mit Ihren Vorstellungen und Ihren individuellen Gegebenheiten auseinandersetzen. So schaffen Sie die beste Basis für eine vertrauensvolle, kreative und wertschöpfende Zusammenarbeit.

2. Kompetente Betreuung

Im Immobiliengeschäft spielen Beratung und Information eine zentrale Rolle. Umfassendes, aktuelles Fachwissen darf dabei nicht fehlen. Dazu gehört Erfahrung ebenso wie fundierte Kenntnisse des Marktes. Ein besonderes Plus ist, wenn Ihr Immobiliendienstleister darüber hinaus auch über ein bautechnisches Verständnis und über eine anerkannte Zertifizierung verfügt.

3. Hervorragendes Netzwerk

Ein erfolgreicher Service wird durch eine enge Zusammenarbeit mit Partnern und einem breiten Netzwerk vervollständigt.

Die genannten drei Parameter gelten selbstverständlich nicht nur für den Kauf beziehungsweise Verkauf, sondern für sämtliche Dienstleistungen rund um eine Immobilie.

Tradition trifft Dynamik

Die Eckhirsch Immobilien AG ist ein eigenständiges Familienunternehmen in zweiter Generation. Mit der Bewirtschaftung, der Vermarktung, der Entwicklung und der Beratung bieten wir Ihnen eine breite Palette an Immobiliendienstleistungen an. Wir stehen für Familientradition, Leidenschaft, Vertrauen und Wissen und setzen uns zum Ziel, unseren Kunden Tag für Tag eine überzeugende Dienstleistung zu erbringen. Wir verstehen uns als Partner und Berater auf dem gemeinsamen Weg zu Ihrem Erfolg.

Wir wünschen Ihnen und Ihren Familien erholsame, frohe Festtage und viel Spass beim Erstellen Ihres Wunschzettels!



ECKHIRSCH

Eckhirsch Immobilien AG
Emil Frey-Strasse 100
CH-4142 Münchenstein
Fabian Eckenstein
T 061 416 05 50
info@eckhirsch.ch
www.eckhirsch.ch